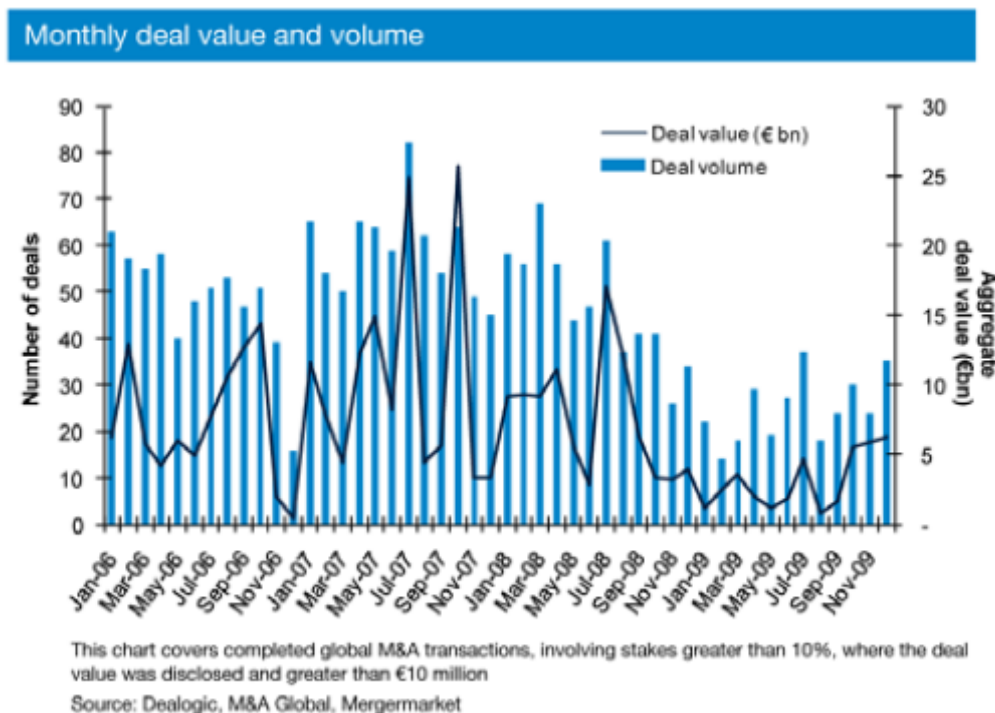


El valor de las fusiones y adquisiciones del sector tecnológico se recuperará en el primer trimestre de 2010

- La negativa evolución, debido a la crisis financiera internacional, de los mercados provocó una caída en el valor de las transacciones del sector, que descendió un 61% hasta los 36.800 millones de euros

El valor de las fusiones y adquisiciones del mercado tecnológico cayó un 61% hasta los 36.800 millones de euros durante el pasado año debido a la negativa evolución de los mercados provocada por la crisis financiera internacional, según el **informe sobre fusiones y adquisiciones en el sector de la tecnología en todo el mundo realizado por PricewaterhouseCoopers**. Respecto al número de las operaciones, descendió un 48% respecto a 2008 pasando de 570 a 297 transacciones. Pese a las malas cifras de 2009, las previsiones pronostican que, solamente en el primer trimestre de 2010, se alcanzarán los 15.000 millones de euros en diferentes operaciones ya anunciadas.



En los últimos cuatro meses de 2009, el mercado comenzó a mostrar signos de recuperación con cinco operaciones, de un total de ocho, superiores a los 1.000 millones de euros. Algunas de ellas podrían provocar importantes cambios en el mercado, en el que los gigantes mundiales invaden todos los segmentos para convertirse en proveedores de *computing*, redes y soluciones de datos de almacenamiento (ejemplo ver mayor operación del año).

En el top 10 de la mayores operaciones del año, destaca la abundante presencia de compañías americanas y la casi nula de firmas europeas. La compra de Perot Systems, proveedor de servicios de IT, por parte de Dell por 2.700 millones de euros fue la mayor operación del año. Por su parte, entre las mayores transacciones europeas, se encuentra una protagonizada **por dos compañías españolas**: la compra del 10% de Indra por parte de Corporation Financiera Alba por 246 millones de euros.

Technology Sector Top 10 Global Deals 2009

Date	Bid Value (€m)	Target Full Name	Nationality	Bidder Full Name	Nationality
Nov-09	2,735	Perot Systems Corp	United States	Dell Inc	United States
Dec-09	2,042	Starent Networks Corp	United States	Cisco Systems Inc	United States
Feb-09	1,915	NDS Group Plc (77%)	United Kingdom	Permira Advisers (London) Ltd	United Kingdom
Jul-09	1,591	Data Domain Inc	United States	EMC Corp	United States
Nov-09	1,417	Skype Technologies SA (70%)	Luxembourg	Silver Lake Partners LP; Canada Pension Plan Investment Board; Index Ventures; Andreessen Horowitz Fund	United States
Mar-09	1,260	Foundry Co (66%)	United States	Advanced Technology Investment Co	United Arab Emirates
Oct-09	1,256	Omniture Inc	United States	Adobe Systems Inc	United States
Dec-09	1,112	TASC Inc	United States	General Atlantic LLC, Kohlberg Kravis Roberts & Co	United States
Oct-09	881	SPSS Inc	United States	Emerson Electric Co	United States

Source: Dealogic, M&A Global, Mergemarket

El estudio dedica un apartado al análisis del papel de las compañías de capital riesgo en el sector. Contra la tendencia generalizada en la mayoría de sectores, las firmas de capital riesgo no solamente han mantenido su actividad, sino que la han aumentado: el pasado año aportaron 6.700 millones de euros en comparación a los 5.200 millones de 2008. Estas empresas protagonizaron tres operaciones superiores a los 1.000 millones de euros, entre las que sobresale la compra del 77% de NDS Group, compañía especializada en la entrega segura del contenido digital a dispositivos móviles, por parte de Permira Advisers por 1.915 millones de euros.

Por subsectores, el del Software y el de los servicios de TI sigue despertando el interés de las compañías. Este subsector dominó el mercado de la tecnología y concentró el 70% del valor y 67% del volumen de todas las operaciones. Por **zonas geográficas**, EE.UU lidera la clasificación si atendemos al valor de las operaciones; ya que acumula el 51% del total. Por su parte, Asia prosigue con su expansión y en 2009 fue la región en la que se efectuaron más operaciones nacionales: el total de su valor incrementó de un 13% a un 25% respecto al año pasado. Justo al contrario que en Europa, donde el valor se desplomó de un 39% al 17%.

Domestic and international technology deals map



Para Patricia Manca, socia responsable del sector de tecnología de PwC, *“las transacciones anunciadas para el 2010 en el sector de las Tecnologías de la Información, tanto por volumen como por perfil de los stakeholders y agentes involucrados, no solo han generado expectativas positivas sino que parecen indicar un inminente cambio de modelos de negocio y una clara apuesta por la convergencia, por tanto, un antes y un después. De completarse estas operaciones supondrán, claramente, una reactivación de la actividad para un sector que, en un contexto de crisis financiera tan profundo, parece querer emerger gradualmente. El éxito de estas transacciones, dependerá en gran medida no solo de la mejora del nivel de confianza en el sector y de su liquidez, sino en la capacidad de vendedores y compradores de adaptarse a la nueva realidad coyuntural alineando respectivamente sus percepciones de valor y expectativas de precio”.*

Nota:

PricewaterhouseCoopers (www.pwc.com) ofrece servicios de auditoría, consultoría y asesoramiento legal y fiscal para dar confianza e incrementar el valor de sus clientes y *stakeholders*. Más de 163.000 personas en 151 países añoran sus conocimientos, experiencia y soluciones para aportar nuevos puntos de vista y un asesoramiento práctico.

“PricewaterhouseCoopers” se refiere a la red de firmas miembros de PricewaterhouseCoopers International Limited; cada una de las cuales es una entidad legal separada e independiente.